

Filière: Vente action marchande



Sigle: VEACMA

Option: Vente Action marchande

Niveau : BEP

Prérequis : BEPC et/ou CAP

Débouchés :

Dans des magasins de toutes tailles (petites, moyennes ou grandes surfaces spécialisées) où le contact entre le client et le vendeur est dominant, c'est-à-dire là où la vente ne se réalise pas uniquement sur la simple visualisation du produit. Il peut s'agir par exemple de commerces de détail, spécialisés ou polyvalents, petits commerces, rayons de la grande distribution, commerces sédentaires ou non sédentaires...

Description :

Pour vendre des produits de consommation courante en tant que vendeur en magasin, en boutique, employé de commerce dans des entreprises de distribution, petites, moyennes ou grandes surfaces spécialisées, employé de commerce de gros ou demi-gros, employé commercial en relation avec la force de vente.

- En veillant à l'approvisionnement régulier, à la "bonne tenue" du ou des rayon(s) dont il a la charge
- En accueillant le client

- En le conseillant au mieux en fonction de sa personnalité, du budget dont il dispose, de ses motivations
- En réalisant les opérations liées à la vente lorsque celle-ci est conclue (sortie de la marchandise, emballage, éventuellement encaissement...)

1

Qualité et compétences :

L'élève qui se destine à ce BEP est une bonne forme physique; en effet, le vendeur porte des colis et il est souvent debout. Sa personnalité est plutôt extravertie, car la vente est un métier de contact. Il faut donc qu'il ait le goût de soigner sa présentation, qu'il puisse en toutes circonstances faire preuve d'amabilité, de dynamisme, de capacités d'adaptation, qu'il sache que le vol dans un magasin est une faute professionnelle. Au bout de deux années de formation, l'élève sera capable d'aisance verbale, c'est-à-dire d'utiliser une expression orale correcte dans le registre de langue adapté en maîtrisant le ton et la gestuelle. La vente peut permettre de rejoindre un domaine qui motive. Par exemple, beaucoup de jeunes aiment la musique, la moto, le modélisme. Ils peuvent choisir la vente dans un magasin de ce secteur. Ou bien, certains rêvaient à un métier difficilement accessible comme footballeur ou vétérinaire, ils pourront vendre dans un magasin de sport ou être amenés à s'occuper d'animaux en tant que vendeur en animalerie. Conjuguer la vente avec une passion peut être source d'un réel épanouissement.

